

TÌM KIẾM

Trưởng phòng Phát triển Kinh doanh Sản phẩm cho vay tiêu dùng



CFC Finance Tuyển dụng



Email: recruitment@cfc.com.vn

Mô tả công việc

- Xây dựng chiến lược mở rộng mạng lưới điểm bán hàng và chiến lược bán hàng mảng cho vay tiêu dùng tín chấp (sản phẩm sẽ ra mắt thị trường trong 2018).
- Tiếp xúc với các chuỗi bán lẻ, siêu thị,... để thực hiện chiến lược mở rộng mạng lưới điểm giới thiệu và bán sản phẩm cho vay tiêu dùng tín chấp.
- Theo dõi, hỗ trợ và đào tạo nghiệp vụ bán hàng cho các quản lý, chuyên viên bán hàng.
- Xây dựng và phân bổ kế hoạch kinh doanh cho các đơn vị kinh doanh trên toàn hệ thống.
- Xây dựng và tổ chức thực hiện các chương trình thúc đẩy bán hàng trên toàn hệ thống.
- Xây dựng và quản lý các tổ/nhóm để thực thi thành công các chiến lược, công việc trên.
- Thực hiện các công việc khác theo sự chỉ đạo của Lãnh đạo Khối Tín dụng cá nhân.

Sale

Manager

Yêu cầu

- Tốt nghiệp Đại học trở lên. Yêu thích công việc quản lý bán hàng. Độ tuổi từ 30-40 tuổi.
- Tối thiểu 5 năm kinh nghiệm bán hàng/quản lý bán hàng tại các ngân hàng bán lẻ, công ty tài chính, công ty bảo hiểm, chuỗi cửa hàng bán lẻ. Trong đó có tối thiểu 3 năm kinh nghiệm ở cấp quản lý từ Phó phòng trở lên. Ưu tiên người có kinh nghiệm làm việc tại các công ty tài chính tiêu dùng.
- Có năng lực tổ chức công việc xuất sắc
- Tiếng Anh giao tiếp thành thạo (tương đương TOEIC 600 trở lên).

Nộp Hồ sơ

15/

- CV tiếng Anh

- Lý lịch Tiếng Việt theo mẫu của

CFC (<http://www.cfc.com.vn> - Mục Tuyển dụng)

11/

- Bản sao chứng minh thư (photo)

2017

- Bản sao các văn bằng, chứng chỉ (photo)

- Ảnh (4x6) – 01 cái

Có... Lương đến 2500 usd/tháng (gross)

Có... Thưởng KPI, Lương T13, Lương phép (chưa sử dụng)

Có.. Phúc lợi tiền mặt các ngày Lễ + Kỳ nghỉ, BHSK, Khám sức khỏe,...

Có... Môi trường làm việc chuyên nghiệp, sáng tạo